

## **Francisco Ovidio Salazar Aguilar**

**Lugar y fecha de nacimiento**  
[REDACTED]

**Estado Civil:** [REDACTED]

**Dirección:** [REDACTED]

**Móvil:** [REDACTED]

**E-mail:** francisco\_salazar@cajamed.gov.sv

### **HABILIDADES**

Dominio de computadora, programas Excel, PowerPoint, Word, Internet, Facilidad de Vender, facilidad de manejar grupos de personas

### **VALORES**

- Responsable, Honesto, Integro
- Puntual, Servicial, Ordenado
- Capaz, Colaborador, Empático.

### **OBJETIVO PROFESIONAL**

Poder desempeñarme en las diferentes áreas de la empresa y demostrar mis cualidades, habilidades y destrezas para cumplir los objetivos y metas de la organización, tener un crecimiento personal en base a mis resultados.

### **EXPERIENCIA PROFESIONAL**

Empresa	Credomatic de El Salvador, San Salvador
Fecha	Enero 1996 a Diciembre 1998
Cargo desempeñado	Departamento de afiliación
Empresa	Banco Credomatic
Fecha	Enero 1999 a febrero 2002
Cargo desempeñado	Jefe Operativo y Subgerente de agencia Sonsonate
Empresa	Caja Mutual del MINED
Fecha	Marzo 2002 a la fecha
Cargo desempeñado	Jefe de agencia Sonsonate

## FORMACION ACADEMICA

Institución	Colegio Parroquial San Antonio
Grados cursados	Primero a Noveno Grado
Periodo	1983 -1988
Institución	Colegio San Francisco de Asís
Grados cursados	Bachillerato opción Físico Matemático
Periodo	1992-1994
Institución	Universidad Albert Einstein
Carrera	Administración de Empresas
Periodo	1995-1996
Institución	Universidad Nacional de El Salvador en línea
Carrera	Mercadeo Internacional
Periodo	Abril 2017 a Diciembre 2018

## REFERENCIAS LABORALES

Nombre  
Cargo  
Empresa  
Teléfonos

Nombre  
Cargo  
Empresa  
Teléfonos

Nombre  
Cargo  
Empresa  
Teléfonos



## REFERENCIAS PERSONALES



## **CURSOS REALIZADOS**

- Ley contra el Lavado de Dinero
- Calidad en el servicio a través de la efectividad de las relaciones Interpersonales
- relaciones interpersonales dentro y fuera de la Empresa
- Microsoft Word intermedio
- Calidad y productividad en el servicio al Cliente
- Como diseñar una estrategia de ventas de Seguros
- Como ser un vendedor exitoso
- Microsoft Word avanzado
- Estrategias de ventas con enfoque en Seguros
- Servicio al cliente con tecnología FUNDES
- Estrategias orientadas a la eficiencia en el Servicio
- Organización y Dirección de Equipos de ventas
- Formación de Vendedores Profesionales
- COSO 2013
- Valores, actitudes y satisfacción con el clima organizacional
- Prestamos: análisis y riesgos
- Diplomado en ventas, De Otro Nivel

UNIVERSIDAD DE EL SALVADOR



Carné: SA17058

Nombre: FRANCISCO OVIDIO SALAZAR AGUILAR

Facultad de Ciencias Económicas  
Licenciatura en Mercadeo Internacional

F. Rector

EXAMEN DE TITULO DE ESTUDIANTE

FECHA DE EMISION: 10/3/2017

DUN: [REDACTED]

NIT: [REDACTED]

EFFECTUAR PAGO EN BANCO AGRICOLA



SA17058

FECHA DE VENCIMIENTO:  
31/12/2022

