

Instituto Salvadoreño de Formación Profesional
CURSO "TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN PARA AUMENTAR LA
EFECTIVIDAD EN LAS VENTAS BAJO LA METODOLOGIA LEGO
SERIOUS PLAY".

Institución: Instituto Salvadoreño de Formación Profesional

Objeto: CURSO "TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN PARA AUMENTAR LA EFECTIVIDAD EN LAS VENTAS BAJO LA METODOLOGIA LEGO SERIOUS PLAY".

Área institucional: GERENCIA DE FORMACIÓN CONTINUA

Código de adquisición o contratación: ORDEN DE COMPRA NO. 1955/2016

Monto: \$490.00

Nombre de la contraparte: DESARROLLO ESTRATÉGICO, SOCIEDAD ANÓNIMA DE CAPITAL VARIABLE

Características de la contraparte: PERSONA JURÍDICA

Plazos de cumplimiento: PERIODO COMPRENDIDO ENTRE EL 27/9/2016 Y EL 27/9/2016.

Fecha de contrato / orden de compra: 14/07/2016

Forma de contratación: LIBRE GESTIÓN

Código de contrato / orden de compra: O/C NO. 1955/2016