Instituto Salvadoreño de Formación Profesional

CURSO "EL CIERRE DE VENTAS: LA ESTRATEGIA #1 DEL VENDEDOR EXITOSO"

Institución:	**Instituto Salvadoreño de Formación Profesional**
Objeto:	**CURSO "EL CIERRE DE VENTAS: LA ESTRATEGIA #1 DEL VENDEDOR EXITOSO"**
Área institucional:	**GERENCIA DE FORMACIÓN CONTINUA**
Código de adquisición o contratación:	**ORDEN DE COMPRA NO. 0393/2017**
Monto:	**$2,970.00**
Nombre de la contraparte:	**GM CONSULTING, S.A. DE C.V.**
Características de la contraparte:	**PERSONA JURÍDICA**
Plazos de cumplimiento:	**PERIODO COMPRENDIDO ENTRE EL 18/2/2017 Y EL 25/2/2017**
Fecha de contrato / orden de compra:	**17/02/2017**
Forma de contratación:	**LIBRE GESTIÓN**
Código de contrato / orden de compra:	**O/C NO. 0393/2017**